

Innowacyjność w każdym szczególe

URZĄDZENIA ODCIĄGOWE I LAKIERNICZE

Wywiad przeprowadził **MARKUS SCHMALZ**

Do tej pory przedsiębiorstwo Höcker Polytechnik było znane przede wszystkim jako producent urządzeń odciągowych i lakierniczych. Wraz z przejściem specjalistów ds. lakiernictwa firmy Pipgras, firma Höcker Polytechnik z miejscowości Hilter niedaleko Teutoburger Wald, rozpoczęła działalność w nowej branży na rynku. Rozmawiamy z prezesem Frankiem Höckerem oraz kierownikiem Marketingu i Sprzedaży Heinerem Kleine-Wechelmannem na temat przyczyn, które skłoniły przedsiębiorstwo do tego kroku.

– Jak doszło do przejęcia firmy Pipgras?

Frank Höcker: – Firma Pipgras Lackieranlagen GmbH jest obecna na rynku od ponad 50 lat. Ponieważ Steffen Pipgras nie widział następcy do poprowadzenia interesu w rodzinie, szukał partnera, który rozwinąłby przedsiębiorstwo i rozszerzył jego działalność poza granicami Hamburga i Szlezwika-Holsztynu. My idealnie pasowaliśmy do tej roli, ponieważ chcieliśmy dalej rozwijać technologię obróbki powierzchni, aby w naszej ofercie znalazły się wysokiej jakości kompleksowe urządzenia do obróbki drewna i tworzyw sztucznych. Dzięki doświadczeniu oraz sieci 800 stałych klientów Höcker dysponuje teraz bardzo szeroką wiedzą i urządzeniami, które znajdują swoich nabywców również w takich branżach, jak budowa maszyn i pojazdów szynowych, lotnictwo i lotnictwo kosmiczne, maszyny i urządzenia rolnicze czy energia wiatrowa.

– W przyszłości firma Pipgras będzie nosiła nazwę

„Höcker Polytechnik GmbH – Niederlassung Nord”. Jakie zmiany zajądą w siedzibie Pipgras w Hamburgu?

Frank Höcker: – Przejęliśmy kluczowych pracowników firmy Pipgras Lackieranlagen GmbH – zarówno personel ekonomiczny i techniczny, jak i serwisowy oraz montażowy. W głównym zakładzie w Hilter będziemy realizować istotne działania ekonomiczne a zakupywane do tej pory przez Pipgras konstrukcje z blachy u zewnętrznych dostawców będziemy produkować samodzielnie. Planowanie oraz projektowanie pozostanie i będzie kontynuowane w Hamburgu. Pracownicy serwisu również będą delegowani z Hamburga – przede wszystkim do klientów w Niemczech Północnych.

– Jak będzie wyglądała ekspansja przedsiębiorstwa?

Frank Höcker: – Steffen Pipgras jako doradca ds. wdrażania kabin lakierniczych i technologii będzie wspierał naszą rozbudowaną sieć dystrybucji, która skupia blisko 20 pracowników – przedstawicieli firmy Höcker.



PIPGRAS
OTWIERA
PRZED
NAMI NOWE
PERSPEKTYWY

Frank Höcker

Dzięki naszym wpływom możemy zdobyć rynki we Francji, w Szwajcarii, Austrii, w Polsce, Szwecji, Finlandii, a także Rosji. Jednakże w pierwszym rzędzie skoncentrujemy się na rynku niemieckiego obszaru językowego. Połączenie rozwiązań oferowanych przez znane przedsiębiorstwo Pipgras z potencjałem rozwojowym i produkcyjnym firmy Höcker Polytechnik GmbH otwiera nowe perspektywy. Spodziewamy się wszelkiego rodzaju zapytań o realizację projektów. Zaangażujemy w nie nasze siły twórcze.

– Kiedy zakończy się integracja Pipgras z Höcker Polytechnik?

Frank Höcker: – W naszym macierzystym zakładzie



ROZWIĄZANIA DLA WYMAGAJĄCYCH

Technika lakiernicza odgrywa ważną rolę zarówno w branży meblarskiej, jak i lotniczej. Branże te stawiają szczególnie wysokie wymagania wobec jakości malowanych elementów, ponieważ powierzchnie są wystawiane na ekstremalne warunki pogodowe. Dlatego wszystkie elementy muszą być perfekcyjne pod względem wykonania i wyglądu. Instalacje lakiernicze firmy Pipgras, dystrybuowane przez Höcker Polytechnik, podczas procesu lakierowania w zakładzie Lufthansa zapewniają równomiernie rozprowadzenie powietrza. System składa się z czterech identycznych kabin lakierniczych z poziomą wentylacją oraz odciąganiem podłogowym. Dzięki temu uzyskiwana jest powtarzalna jakość lakierowania.

stworzyliśmy grupę roboczą, w której każdy otrzymał swoje zadanie. Szczególnie pracochłonnym zadaniem jest gromadzenie podstawowych danych dotyczących produktów Pipgras. Zwyczajny import danych z Pipgras GmbH nie jest możliwy, ponieważ spółka ta, będąc niewielkim producentem urządzeń, nie posiadała żadnych specyfikacji i planów pracy. Integracja organizacyjna nowej placówki została zakończona już pod koniec września. Koledzy z Hamburga zostali przeszkoleni w zakresie naszego systemu informatycznego, stworzono niezbędną infrastrukturę, a pierwsze projekty już są realizowane.

– Czy widzi Pan potencjał rozwojowy techniki lakierniczej w kolejnych latach?

Heiner Kleine-Wechelmann:

– Wysokiej jakości powierzchnie są potrzebne w wielu branżach. My koncentrujemy się wyłącznie na wymagających i przede wszystkim dostosowanych do indywidualnych potrzeb klienta rozwiązaniach. Ponieważ nasz wachlarz usług pokrywa zapotrzebowanie wielu branż, na tym rynku zdecydowanie widzimy interesujące szanse rozwoju dla Höcker Polytechnik.

– Jakie znaczenie dla konkurencji w branży lakierniczej ma przejęcie firmy Pipgras GmbH?

Heiner Kleine-Wechelmann:

– Jak już wcześniej wspominałem, dzięki naszej zorganizowanej na szeroką skalę sieci dystrybucji pozyskamy spore grono potencjalnych klientów. Ostra konkurencja w tym obszarze nie jest nowością dla Steffena Pipgrasa i jego kolegów z Działu Sprzedaży. Zmianę sytuacji na pewno mocniej odczują konkurenci z Niemiec Południowych i krajów sąsiednich, aniżeli z Niemiec Północnych,

z którymi Pipgras rywalizował już wcześniej.

– Jak przedstawia się sytuacja w przejętym przez Höcker Polytechnik segmencie techniki odciągowej i filtracyjnej?

Heiner Kleine-Wechelmann:

– Wyniki gospodarcze z dwóch ostatnich lat w odniesieniu do obróbki drewna oraz tworzyw sztucznych i metalu są dla nas zadowalające. W tym okresie udało nam się osiągnąć wyznaczone cele, a nawet zanotowaliśmy lekki wzrost. Szeroka gama naszych produktów pozwala nam na oferowanie rozwiązań przeznaczonych zarówno do małych zakładów stolarskich, jak i przedsiębiorstw obróbki drewna na skalę przemysłową, w których wydajność odciągu powietrza to wiele setek tysięcy metrów kubicznych na godzinę. Dzięki temu posiadamy szeroką bazę klientów. Jesteśmy bardzo elastyczni, przez co możemy sprostać wielu życzeniom i wymaganiom klientów.

– Jaki procent obrotów w Höcker Polytechnik stanowi technika odciągowa i filtracyjna?

Heiner Kleine-Wechelmann:

– Produkcja i instalacja urządzeń odciągowych, filtracyjnych oraz zintegrowanych z nimi brykieciarek stanowi 70% naszych przychodów ze sprzedaży. Reszta pochodzi ze sprzedaży urządzeń lakierniczych, rozdrabniarek („shreddery” – szarpaki i rębaki) oraz systemów przenośnikowych.

– W którym kierunku zmierza trend w technice odciągowej, zwłaszcza w odniesieniu do dużych urządzeń do obróbki drewna na skalę przemysłową?

Heiner Kleine-Wechelmann:

– Podczas inwestowania zarządzanie energią w tej dziedzinie jest traktowane priorytetowo. Ze względu na dość długi okres

użytkowania oraz żywotność urządzeń odciągowych i filtracyjnych bardzo szybko amortyzują się dodatkowe inwestycje związane z energią. W ten sposób inwestujący uzyskują bardzo znaczne redukcje kosztów. Dlatego też podczas realizacji projektów uwaga naszych inżynierów jest zawsze skoncentrowana na maksymalnej wydajności energii. Przykładowo, mamy maszynę wykorzystywaną przemysłowo do produkcji mebli, pracującą w trybie dwuzmianowym przez 20 lat, przez ok. 71 000 godzin. Jeśli w tym przypadku zastosuje się kilka kilowatów na godzinę mniej, częściowo powstanie ogromny potencjał oszczędnościowy. Najnowocześniejszym zaś rozwiązaniem technicznym są wysokowydajne wentylatory umieszczone w komorze oczyszczonego już powietrza, które współpracują z falownikami oraz filtrami podciśnieniowymi „MultiStar”. Charakteryzują się one wysokim stopniem efektywności. Ponadto, umiejscowienie wentylatorów w komorze oczyszczonego powietrza przyczynia się do lepszego zabezpieczenia przeciwpożarowego i przeciwybuchowego. Także nasze prasy brykietujące oraz „shreddery”- szarpaki to bardzo energooszczędne urządzenia. Na przykład, nasza 3-kilowatowa brykieciarka hydrauliczna „Brik Star C3” posiada lepszą wydajność roboczą niż niektóre podobne maszyny o mocy 4 lub nawet 5kW.

– Czy w ostatnim czasie realizowaliście interesujące projekty dla klientów z branży drzewnej i meblarskiej?

Heiner Kleine-Wechelmann:

– U naszych klientów wciąż mamy do czynienia ze specjalnymi wyzwaniami. Dotyczą one często warunków powierzchniowych i przestrzennych. Jednym z przykładów jest firma

Isar Würm Lech Werkstätten z miejscowości Landsberg am Lech, w której pomieszczeniach zainstalowaliśmy urządzenie o wydajności ok. 80 000m³/h, co wcześniej uważano za niewykonalne. Stale wykonujemy interesujące projekty zagraniczne, jak na przykład w Finlandii, gdzie, zgodnie z indywidualnymi wymaganiami klienta, zbudowaliśmy urządzenie do brykietowania o maksymalnym przebiegu 80 m³ wiórów na dzień.

Ponadto, postawiliśmy na Hawajach nasze pierwsze podciśnieniowe urządzenie filtrujące typu „MultiStar” zintegrowane z brykietarką u jednego ze znanych producentów ram do obrazów. Z kolei naszym najlepszym klientem jest Nobilia - wiodące na rynku europejskim przedsiębiorstwo produkujące meble kuchenne. Również tutaj w tym roku uruchomiliśmy

kolejne nowoczesne wielkogabarytowe urządzenie.

– Jaką rolę w Höcker Polytechnik odgrywają brykietarki?

Heiner Kleine-Wechelmann:

– Brykietarki odgrywają ważną rolę w naszym przedsiębiorstwie. Dzięki prasom brykietującym, ich konserwacji i przeglądowi technicznemu osiągamy 20 procent naszych obrotów. Prasy sprzedają się zarówno w zakładach rzemieślniczych, jak i przemysłowych, a także przedsiębiorstwach obróbki metalu. Brykietarki często są ostatnim ogniwem w zagospodarowaniu wiórów i pyłu, również dlatego, że w Niemczech nie jest już dozwolone utylizowanie pyłu luzem na wysypiskach śmieci. Wiele odpadów produkcyjnych w dalszym ciągu jest wartościowym paliwem,



**NASZE MASZyny
SĄ PROJEKTOWANE
PRZEZ PROFESJO-
NALISTÓW DLA PRO-
FESJONALISTÓW**

Heiner Kleine-Wechelmann

a poprzez zagęszczenie wiórów ich wartość opałowca wzrasta.

Od wielu lat udoskonalamy nasze urządzenia brykietujące i gwarantujemy naszym klientom bardzo dużą dostępność maszyn dzięki naprawdę przemyślanej konstrukcji i technice. W tej dziedzinie jest też popyt na bardzo małe i tanie rozwiązania. Jednakże nie chcemy się angażować w ten segment rynkowy. Maszyny od Höcker Polytechnik są projektowane przez profesjonalistów dla profesjonalistów. ☒

REKLAMA

Kabina lakiernicza Höcker Polytechnik z wykorzystaniem suchych ścian lakierniczych typu PaintStar z filtrami PaintBlock



Stół szlifierski typu Expert Z20

Sucha ściana lakiernicza typu PaintStar 21-3500-R

Sucha ściana lakiernicza typu PaintStar T1200

Ponad 50-letnie doświadczenie w projektowaniu i budowie skutecznych, energooszczędnych i niezawodnych instalacji odwiórowania i odpylania indywidualnie dostosowanych do każdego warunków i możliwości finansowych Użytkownika. Lakiernicze ściany odciągowe, kabiny i systemy grzewczo-nawiewne lakierni. Brykietarki hydrauliczne, rębaki i instalacje kotłowe opalane biomasą. Doradztwo, projektowanie, produkcja, montaż i serwisowanie – wszystko pod jednym adresem!

POLYTECHNIK
Urządzenia Ochrony Środowiska
DPU Sp. z o.o.
ul. Jeleniogórska 1A
58-150 Strzegom

tel. +48/74/855 38 84 wew.27;
fax +48/74/855 38 83

www.hoecker-polytechnik.pl

obszar północno-zachodni Polski: 603 445 132
obszar południowo-wschodni Polski: 693 424 459

**HÖCKER®
POLYTECHNIK**

Always one idea ahead